

Accountmanager Serious Games

Dit ga je doen

Bij The Barn maken we serious games. Dat zijn spellen die gemaakt zijn om mensen iets te leren, bewustzijn te creëren, (bedrijfs)processen te begeleiden en vaardigheden te ontwikkelen. De toepassingen zijn eindeloos.

Als accountmanager ben je verantwoordelijk voor de verkoop van onze spellen in de zakelijke markt. Je zult nieuwe klanten zoeken, het contact met hun onderhouden en je gaat op zoek naar de verdere wensen van onze klanten. Naast onze off-the-shelf spellen hebben we namelijk ook altijd een maatwerk oplossing.

Onze producten zijn volledig online te spelen en tijdens de pandemie ook op die manier aan potentiële klanten te laten zien. Uiteindelijk zal dit ook weer op locatie bij de klant kunnen en zul je het hele land doorreizen.

Onze spellen

In de komende maanden lanceren we twee nieuwe serious games. Eén daarvan is TeamUp, een spel dat de samenwerking binnen een organisatie bevordert. Dit is ons oudste product dat we volledig vernieuwd hebben. Daarbij willen we onze huidige en oude klanten weer activeren en nieuwe klanten vinden.

Het andere product is Eventrum, een online evenementenplatform. Dit is een relatief nieuw product wat zeker nu voor veel organisaties een belangrijk gat vult. Wij hebben dit in het afgelopen jaar al een paar keer ingezet voor grote klanten en willen dit nu gaan uitbreiden.

In de toekomst zullen wij ons portfolio gaan uitbreiden met nieuwe producten voor een breed publiek.

Functie-eisen

- Je hebt een afgeronde HBO of WO opleiding, bij voorkeur in een commerciële richting
- Je hebt minimaal 2 jaar ervaring in de B2B markt
- Je hebt interesse in de spellen die wij verkopen en hebt affiniteit met spelen in het algemeen
- Je spreekt Nederlands en Engels



Wie we zijn

The Barn ontwikkelt games met een functie. Wij hebben ons kantoor in Delft, maar bieden oplossingen voor klanten in heel Nederland en zelfs daarbuiten. Er heerst een ontspannen sfeer op kantoor en er zijn korte lijntjes binnen het team. Naast hard werken, wordt er ook regelmatig een spelletje gespeeld en goed gelachen.

Bij het bedrijf werken zes vaste medewerkers, maar naar verwachting zullen we komende tijd groeien. We delen ons kantoor ook met andere game ontwikkelaars waarmee we gezamenlijk lunchen, kennis delen en spellen testen.

Dit bieden we jou

- Een marktconform salaris (deels vast en deels op commissiebasis)
- 36 uur full-time baan
- Bovengemiddelde hoeveelheid vakantiedagen
- Een goed pensioen
- Flexibele werktijden
- Elke werkdag lunch (zodra we weer op kantoor zitten)

Geïnteresseerd?

Als je dit leest en denkt dat dit misschien wel speciaal voor jou geschreven is, zien we graag jouw CV in onze inbox.

Julien Estourgie
Commercial Director
06-40351976

julien@thebarngames.nl

The Barn
Frederik Matthesstraat 45
2613 ZX - Delft

www.thebarngames.nl

